

Практичні аспекти доступу на ринок Європейського Союзу

Валерій Пятницький

EU 2 remains a trading power...

14.8 % of world trade (in goods) in 2014



**Second-largest
importer
(after the US)**



€ 1.680,5 bn (2014)



**Second-largest
exporter
(after China)**

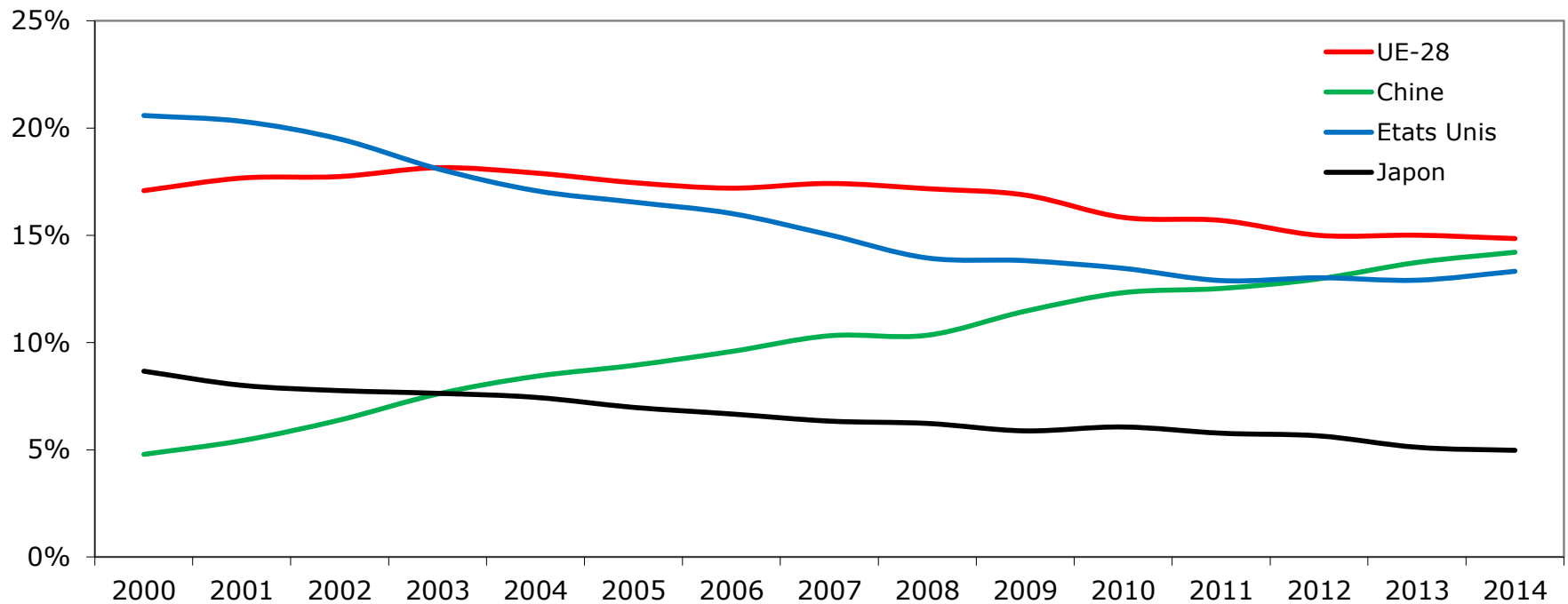
€1.702,9 bn (2014)

EU-28* received €523 bn in FDI 2013

(ranking 1st before US € 141.2 bn)

The EU in world trade

Share of EU28*, USA, Japan and China in World Trade in Goods (%)



Coverage: shares in world trade excluding intra-EU trade.
Sources: Eurostat (Comext, Statistical regime 4), WTO

* Excluding intra EU Trade

Торговельна політика ЄС

- ❑ є однією з основ для зовнішніх відносин ЄС
- ❑ заснована на наборі єдиних правил
- ❑ регулює торгові відносини держав-членів з країнами, які не входять до ЄС
- ❑ заохочує відкриття ринків і розвиток торгівлі у багатосторонніх рамках СОТ
- ❑ підтримує країни, що розвиваються, шляхом використання преференційних заходів

Інструменти ТП ЄС

Інструменти	Рівень	Коментарі
<i>Тарифи</i>	ЄС	Зв'язані в СОТ та автономні
<i>Преференційні тарифи (тарифні квоти)</i>	ЄС	Преференційні угоди та в СОТ
<i>Квоти</i>	ЄС	Тільки с/г та рибальство
<i>Антидемпінгові/захисні заходи</i>	ЄС	До 5 років (можливий перегляд)
<i>Регуляторні бар'єри</i>	ЄС (більшість); члени	Загалом технічні
<i>Експортні субсидії</i>	ЄС	Тільки для с/г продукції
<i>Внутрішні субсидії</i>	ЄС/члени	Застосовуються правила ЄС і СОТ
<i>Ліцензування (автоматичне)</i>	Члени	Для внутрішнього ринку

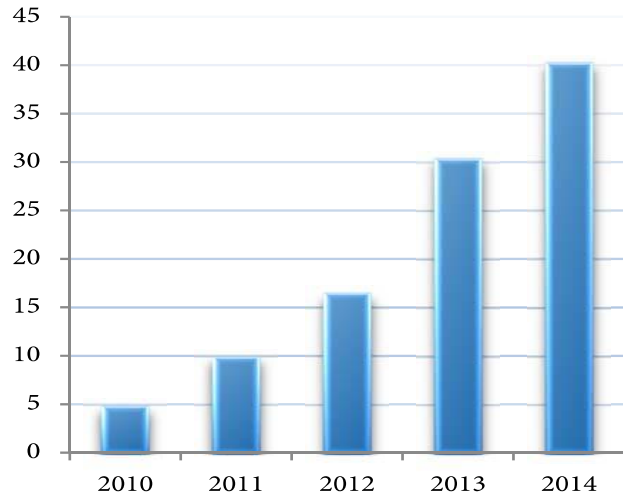
Лібералізація тарифів в рамках ПВЗВТ

Найменування групи, розділу за УКТЗЕД	середня арифметична ставка увізного мита					
	діюча		з моменту набуття угодою чинності		11-й рік	
	Україна	ЄС	Україна	ЄС	Україна	ЄС
всього по Митному тарифу	4,95	7,6	2,42	0,5	0,32	0,05
по товарах груп 01-24 (с/г)	9,24	19,8	6,77	0,6	1,38	0,24
по товарах груп 25-97 (промислові та перероблені с/г товари)	3,67	3,9	1,12	0,5	0,00	0,0

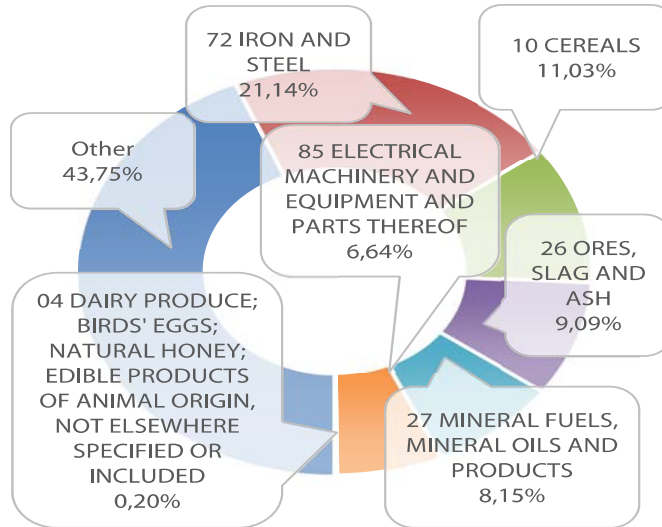
Основні товари українського експорту до ЄС

Товари	Чинне мито в ЄС	Мито/Тарифна квота/Перехідний період в рамках ПВЗВТ
Овочі, фрукти і горіхи (ГС 0713, 0802, 0811)	До 20,8% + 8,4 €/100кг/нетто	0%
Пшениця (ГС 1001)	До 186 €	0% для перших 950000 тонн, зі збільшенням до 1 мільйона тонн упродовж 5 років Експорт у 2012 – 1522 мільйонів тонн
Кукурудза, зерна (ГС 1005)	До 94 €	0% для перших 400000 тонн, зі збільшенням до 650000 тонн упродовж 5 років Експорт у 2012 – 1182 мільйонів тонн
Соеві боби, насіння і олійне насіння (ГС 1201, 1204, 1205, 1206, 1207, 1507, 1512, 2306)	До 9,6%	0%
Шоколадні вироби (ГС 1806)	До 43%	0% для перших 2000 тонн, зі збільшенням до 3000 тонн упродовж 5 років Експорт у 2012 – 45000 тонн
Фруктові соки (ГС 2009)	До 33,6% + 20,6 €/100кг/нетто	0% для перших 10000 тонн, зі збільшенням до 20000 тонн упродовж 5 років Експорт у 2012 – 42560 тонн
Алкогільні напої (ГС 2208)	До 1 €/об.%/гл + 6,4 €/гл	0% для перших 27000 тонн, зі збільшенням до 100000 тонн упродовж 5 років Експорт у 2012 – 11000 тонн
Мінеральні продукти (ГС 25-27)	До 2,6 € т/нетто	0% перехідний період до 3 років
Хімічні продукти (ГС 28-38)	До 17,3%	0% перехідний період до 7 років
Пластмаси (ГС 3907, 3920, 3923)	До 6,5%	0% перехідний період до 3 років
Деревина і вироби з деревини (4401-3, 4407, 4410, 4412, 4415, 4418)	До 10%	0% перехідний період до 5 років
Текстиль та одяг (ГС 5601, 6303, 6307)	До 12%	0%
Машини та електрообладнання (ГС 84-85)	До 14%	0% перехідний період до 7 років
Транспортні засоби та устаткування (ГС 8606, 8708, 8802, 8901)	До 7,7%	0%
Медичне обладнання (ГС 9018, 9401, 9403)	До 5,6%	0%
Спортивне обладнання (ГС 9506)	До 4,7%	0%

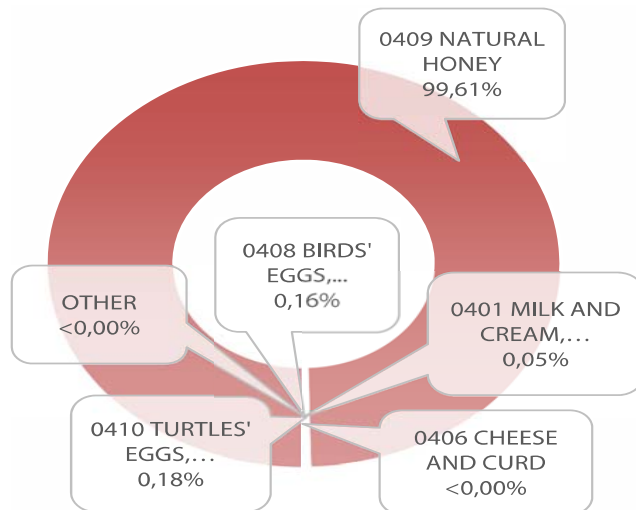
Ukraine's Exports to the EU of Chapter 04 (€ mn)



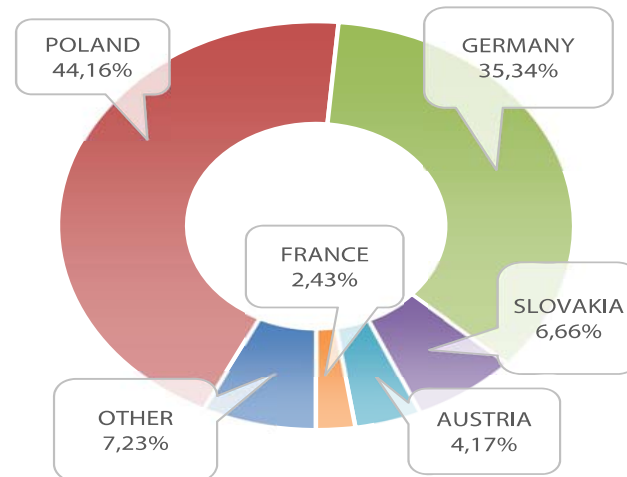
Share of Chapter 04 in Ukraine's Exports to EU (%)



Ukraine's Main Exports to EU of Chapter 04 (%)



Main Destinations of Ukraine's Exports of Chapter 04 (%)



Додаток І – Тарифні квоти



Продукти	Квота згідно ізЗВТ+ /кількість років	Мито після перевищення квоти
М'ясо ВРХ (HS 0201, 0202)	0% за перші 12,000 тон нетто	До 12.8% + 304.1€/100кг/нетто
Свинина (HS 0203)	0% за перші 20,000 тон нетто + 20,000 нетто (за різними обраними субкодами HS)	До 86.9€/100кг/нетто
Баранина або козлятина (HS 0204)	0% за перші 1,500 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 2,250 тон нетто	До 12.8% + 311.8€/100кг/нетто
М'ясо та харчові субпродукти свійської птиці (HS 0207)	0% за перші 16,000 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 20,000 тон нетто + 20,000 нетто (за різними обраними субкодами HS)	До 276.5€/100кг/нетто
Молоко та вершки, Маслянка, кисляк та вершки, йогурт (HS 0401, 0402, 0403)	0% за перші 8,000 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 10,000 тон нетто	До 183.7€/100кг/нетто
Молочний порошок (HS 0402, 0403, 0404)	0% за перші 1,500 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 3,000 тон нетто	До 167.2€/100кг/нетто
Продукти з переробленого молока (HS 0403)	0% за перші 2,000 тон нетто	До 8.3 + 168.8€/100кг/нетто
Масло та спреди (HS 0405)	0% за перші 1,500 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 3,000 тон нетто	До 231.3€/100кг/нетто
Продукти з переробленого масла (HS 0405)	0% за перші 250 тон нетто	9 + EA
Яйця птиці та альбуміни (HS 0407, 0408, 3502)	0% за перші 1,500 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 3,000 тон нетто + 20,000 нетто (за різними обраними субкодами HS)	До 142.3€/100кг/нетто
Мед (HS 0409)	0% за перші 5,000 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 6,000 тон нетто	17.3%
Часник (HS 0703)	0% за перші 500 тон нетто	9.6 + 120€/100кг/нетто
Цукрова кукурудза (HS 0710, 2001, 2004, 2005)	0% за перші 1,500 тон нетто	5.1 + 9.4€/100кг/нетто

Продукти	Квота згідно ізЗВТ+ /кількість років	Мито після перевищення квоти
Пшениця та меслин, борошно пшеничне або меслинове, зернові борошна, зернові крупи, борошно крупчастого млива та гранули (HS 1001, 1101, 1102, 1103)	0% за перші 950,000 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 1,000,000 тон	До 186€/т
Ячмінь, ячмінне борошно, зернові крупи, борошно крупчастого млива та гранули (HS 1003, 1102, 1103)	0% за перші 250,000 тон із поступовим збільшенням протягом 5 років до 350,000 тон	До 171€/т
Овес (HS 1004)	0% за перші 4,000 тон	89€/т
Маїс (кукурудза), маїс та пеллети (HS 1005, 1102, 1103, 1104)	0% за перші 400,000 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 650,000 тон	До 173€/т
Зернові крупи, борошно крупчастого млива та гранули; Зернові, перероблені іншим чином (HS 1103, 1104)	0% за перші 6,300 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 7,800 тон	До 236€/т
Солод, смажений або не смажений (HS 1107, 1109)	0% за перші 7,000 тон	До 512€/т
Крохмалі (HS 1108)	0% за перші 10,000 тон	До 224€/т
Тростинний або буряковий цукор (HS 1701, 1702)	0% за перші 20,070 тон нетто	До 41.9€/100кг/нетто
Інші цукри (HS 1702)	0% за перші 10,000 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 20,000 тон нетто	До 50.7€/100кг/нетто макс
Продукти переробки цукру (HS 1702, 1704, 1806, 1901, 2101, 3302)	0% за перші 2,000 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 3,000 тон нетто	До 16 + 50.7€/100кг/нетто + EA MAX + AD AX + AD S/Z + EA
Шоколад та інші напівфабрикати, які вміщують какао (HS 1806, 2106, 2202)	0% за перші 300 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 500 тон нетто	До 15.4 + EA 21.1€/100кг/нетто
Напівфабрикати із зернових або круп (HS 1903, 1904)	0% за перші 2,000 тон нетто	До 8.3 + 25.7€/100кг/нетто
Перероблені або консервовані томати (HS 2002)	0% за перші 10,000 тон нетто	14.4
Гриби (HS 0711, 2003)	0% за перші 500 тон нетто + 500 тон нетто (за різними обраними субкодами HS)	18.4 + 222€/100кг/нетто
Виноградний та яблучний соки (HS 2009)	0% за перші 10,000 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 20,000 тон нетто	40 + 131€/гл + 20.6€/100кг/нетто
Цукрові сиропи (HS 2106)	0% за перші 2,000 тон нетто	До 42.7€/100кг/нетто макс
Напівфабрикат (HS 2106.90)	0% за перші 2,000 тон нетто	9 + EA
Неденатурований етиловий спирт (HS 2207, 2208)	0% за перші 27,000 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 100,000 тон нетто	До 19.2€/гл

Продукти	Квота згідно ізЗВТ+ /кількість років	Мито після перевищення квоти
Залишки крохмального виробництва та подібні залишки (HS 2302, 2303)	0% за перші 16,000 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 21,000 тон нетто	До 320€/т
Сигари та цигарки (HS 2402)	0% за перші 2,500 тон нетто	До 57.6
Спирти ациклічні та їх галогеновані, сульфовані, нітровані або нітрозовані похідні (HS 2905, 3824)	0% за перші 100 тон нетто	9.6 + 125.8€/100кг/ нетто
Декстрини та інші модифіковані крохмалі (HS 3505)	0% за перші 1,000 тон нетто із поступовим збільшенням протягом 5 років до 2,000 тон нетто	До 9 + 17.70€/100кг/ нетто
Добавки апретувальні, носії барвників (HS 3809)	0% за перші 2,000 тон нетто	До 8.3 + 17.7€/100кг/ нетто МАКС 12.8

Нормативні вимоги для експортування до ЄС

Контролювання нелегальних деревини та лісоматеріалів	
Вимоги екодизайну для споживання електроенергії електричним та електронним побутовим і офісним обладнанням у вимкненому стані, в режимі очікування та очікування в мережі.....	
Технічні нормативи єс для обладнання, що працює під тиском.....	
Технічні стандарти єс для простих посудин високого тиску	
Загальна безпечність продукції.....	
Ринкові та безпекові вимоги до косметичної продукції.....	
Контроль за безпечністю виробів, які контактують з харчовими продуктами	
Контроль за безпечністю кормів нетваринного походження	
Контроль за рибопродуктами, призначеними для людського споживання.....	
Контроль за рибопродуктами, не призначеними для людського споживання	
Контроль за харчовими продуктами нетваринного походження.....	
Контроль за здоров'ям живих тварин	
Контроль за продуктами тваринного походження для людського споживання	
Контроль за продуктами тваринного походження, не призначеними для людського споживання	
Контроль за спермою, яйцеклітинами та ембріонами	
Вимоги до імпорту активних фармацевтичних речовин	
Вимоги до імпорту лікарських препаратів для людини	
Вимоги до імпорту ветеринарних лікарських препаратів.....	
Маркування харчових продуктів	
Маркування текстильних виробів	

Reaching beyond the borders...

- **Trade is no longer just about tariffs...**
 - Standards
 - Licensing practices
 - Domestic taxes
 - Investment

- **Trade is not just about trade...**
 - Environment
 - Human Rights
 - Labour Rights

EU Trade and Investment Policy

How we negotiate

Civil Society and Public Consultations

The Commission negotiates

- On behalf of the 28 Member States
- Regular reporting to the Council and the European Parliament

The Council co-decides

- Directives for negotiations
- Follows the negotiation process
- Council approve the results of the negotiation (generally by qualified majority)

The Parliament co-decides

- EP co-decides with the Council on trade legislations (except negotiating directives)
- EP gives consent on agreements

Unilateral dimension

- **Generalised Scheme of Preferences (GSP)**
 - Standard GSP
 - Everything But Arms (EBA)
 - GSP+
- **Trade Defence Instruments**
 - Anti-dumping
 - Anti-subsidy
 - Safeguard measures

ЕНЦИКЛОПЕДІЯ З ЕКСПОРТУВАННЯ В ЄС НА ЗАСАДАХ ПВЗВТ

Основні продукти та ринки для України

- Середньоарифметичний обсяг експорту продукції з України до ЄС і частка від середньоарифметичного обсягу імпорту (з усього світу). Це дає уявлення про масштаби експорту.
- Перелік основних статей експорту з України до ЄС по товарних позиціях кожної групи товарів
- Виявлення основних напрямків експорту з України до ЄС, які вказують на ринкові можливості для кожної групи товарів

Тарифи та тарифні квоти

- Для топ-10 видів продукції представлені імпорнтні тарифи ЄС (на рівні 8 знаків), які експортувалися з України
- Базова ставка увізного мита (діючий тариф при імпорті з третіх країн до ЄС).
- Перехідний період (кількість років протягом яких ставка увізного мита ЄС має бути знижена до нуля відсотків після набуття чинності Угодою про зону вільної торгівлі між Україною та ЄС)
- Ставка з моменту набуття чинності Угодою про зону вільної торгівлі між Україною та ЄС
- Там, де є тарифні квоти, вказано продукти, і відповідні митні коди, до яких застосовуються квоти.

Правила походження

- Щоб дістати статус преференційного походження товари повинні задовольняти вимогам, викладеним в протоколі про походження до угоди з відповідною країною або в правилах походження в окремих договорах.
- Товари повинні бути виготовлені з сировини чи компонентів, вирощених або вироблених у відповідній країні або, якщо це не так, щонайменше, зазнати певного ступеня переробки чи обробки в цій країні.
- Є винятки, які передбачають певні правила для експортних видів продукції

Нормативні вимоги

- Кожен продукт, який продається в ЄС є об'єктом регулювання, щоб гарантувати його безпечність для здоров'я і довкілля та захист прав споживачів
- Технічні регламенти, санітарні та фітосанітарні заходи-це правові вимоги, яким повинні відповідати всі продукти, як ті, що ввозяться до ЄС, так і вироблені в ЄС
- Конкретні чинні правила, як і процедури передпродажного затвердження (так зване розміщення на ринку) відрізняється для кожного товару

Основні галузеві асоціації

- В ЄС діють понад 6000 галузевих і товарних торгових асоціацій
- Асоціації ЄС і \ або їхні еквіваленти в державах-членах часто здатні надати інформацію про ринкові вимоги, тенденції та індивідуальні стандарти, що дуже важливо для ефективних продажів
- Члени національних асоціацій виробляють подібні до українських виробників товари, отож вони є джерелом інвестицій, спільних підприємств, аутсорсингових та інших партнерських угод
- Члени національних асоціацій - потенційні покупці експорту, їхні контакти часто перелічені на сайтах асоціацій. Це список потенційних покупців

Спеціалізовані виставки та ярмарки

- Спеціалізовані виставки та ярмарки можуть слугувати хорошим джерелом інформації та надають можливості продажу
- Відвідуючи специфічні торгові ярмарки експортер або потенційний експортер матиме змогу вивчати конкуренцію в рамках ширшого дослідження ринку, ознайомитися й оцінити останні технічні новинки і досягнення.
- Інша інформація також може бути корисною для вивчення потреб клієнтів, а також визначення потенційних покупців, ділових партнерів та інвесторів



Дякую за увагу!